

# Strumenti su misura per lanciare una startup

## Raccolta fondi e finanza agevolata, i suggerimenti di Talent Garden, Ibs Consulting e Tip Ventures

### Innovazione

Chiara Daffini

BRESCIA. Strumenti per finanziare le imprese: non c'è un modello «taglia unica». Idea, tipo di attività e tempo determinano la risposta alla domanda che tutti gli imprenditori (o aspiranti tali) si fanno: come reperire fondi per entra-

re nel mercato? Sull'argomento ha cercato di fare chiarezza il convegno organizzato da Talent Garden Brescia in collaborazione con Tip Ventures e Ibs Consulting. «Funding night. Finanziare l'innovazione» il titolo della serata, a cui hanno partecipato gli operatori del territorio interessati a lanciare le loro aziende.

«Bisogna chiarire innanzitutto che cosa s'intende per startup - ha esordito Matteo Masserdotti, ceo del portale di equity crowdfunding Tip



I protagonisti. Da sinistra Leone, Battafarano e Masserdotti

ventures -. Non per forza deve essere un'impresa basata su nuove tecnologie, ma deve portare qualcosa di nuovo sul mercato. E soprattutto, il termine startup non indica una fase temporale, ma un tipo di impresa».

**Tendenze.** Tra gli strumenti più di moda nell'ultimo periodo, c'è il crowdfunding. Si tratta di una sorta di colletta 2.0: un gruppo di persone versa denaro per finanziare un progetto o un'iniziativa. Il tutto utilizzando siti internet dedicati. Mentre in molti Paesi del mondo il fenomeno non è soggetto a leggi o regolamenti specifici, l'Italia - primo Paese europeo a farlo - si è dotata di un regolamento approvato dalla Consob. La normativa è però rivolta solo all'equity crowdfunding, vale a dire un finanziamento «dal basso» al capitale d'impresa in cui il crowdfunder ottiene una quota di partecipazione nella startup innovativa (l'unica impresa finanziabile in Italia con questo modello di investimento), diventandone quindi socio a tutti gli effetti.

Ma come avere successo su un portale di equity crowdfunding? «Il primo requisito - spiega Masserdotti - è la scala-

bilità. L'impresa deve essere estendibile e replicabile in tutto il mondo a costi contenuti». E quanto è rischioso investire con l'equity crowdfunding? «La campagna dura in media 60-90 giorni. Viene predisposta una soglia minima di partenza - chiarisce Masserdotti -. Se non si raggiunge la quota minima, i bonifici vengono restituiti».

Un'altra strada percorribile è quella della finanza agevolata. Ne hanno parlato Daniela Battafarano e Filippo Leone di Ibs consulting & Acf, presentando i principali bandi regionali, nazionali ed europei attivi o di prossima pubblicazione per il sostegno di nuove imprese: «È importante sottolineare - precisa Battafarano - che non esiste un bando adatto per ogni impresa, ma serve un'accurata analisi del grado di sviluppo della startup, delle sue necessità finanziarie e delle tempistiche di sviluppo del business». Se per i bandi regionali e nazionali è opportuno, anche se non sempre obbligatorio, avere una società costituita e non si può contare tanto sui finanziamenti a fondo perduto, a livello internazionale è essenziale un'idea dirompente». Cioè? «L'iPhone lo era. L'iPhone 7 non lo è». //

## Leali Steel, c'è anche un'offerta da parte di Acciaierie Venete

### Concordato

La proposta avanzata dal gruppo padovano si affianca a quelle di Ori Martin e Moostel

BRESCIA. Si affolla la corsa per aggiudicarsi gli asset di Leali Steel. La storica azienda siderurgica bresciana, che a dicembre 2016 aveva presentato domanda di ammissione al concordato preventivo al Tribunale di Trento, è finita nel mirino di tre gruppi siderurgici, che vorrebbero accaparrarsi gli impianti di Borgo Valsugana ed Odolo.

Una delle imprese interessate alla Leali Steel è la bresciana Ori Martin, che ha presentato un'offerta da 39 milioni di euro (in caso di acquisto diretto) per il laminatoio di Odolo. Questo impianto andrebbe ad integrarsi nel gruppo, laminando i semilavorati prodotti nell'acciaieria

di Brescia. Acciaierie Venete, azienda con sede a Padova ma con due siti produttivi nella nostra provincia (Sarezzo e Mura), invece, come riporta il portale Siderweb, ha effettuato un'articolata offerta (non vincolante) che, nell'ipotesi massima, raggiungerebbe la cifra di 43 milioni di euro per la proprietà di entrambi gli impianti di Leali Steel. Infine, il terzo pretendente a Leali Steel è la romana Mosteel, che ha offerto 2 milioni e mezzo di euro esclusivamente per l'acciaieria di Borgo Valsugana.

L'appuntamento è fissato quindi per dopodomani, quando il Tribunale di Trento deciderà se proseguire nell'iter del concordato o intraprendere su una strada diversa, che con tutta probabilità comporterà un allungamento dei tempi inizialmente previsti per l'assegnazione dei due siti della Leali Steel, di proprietà del fondo d'investimento Klesch. //

STEFANO FERRARI



La cultura del Private Banking.  
Da 190 anni.

## Internazionalizzazione La sfida di Assoartigiani

### Convenzione

BRESCIA. Continua l'attività di internazionalizzazione dell'Associazione Artigiani con la firma della convenzione con il Centro di assistenza doganale Studio Michelucci.

«Il percorso di internazionalizzazione delle imprese, tappa obbligatoria per continuare ad essere competitivi, non si inventa da un giorno all'altro - spiega il presidente dell'Associazione Artigiani di

Brescia, Bortolo Agliardi -. Le difficoltà però sono tante, normative, vincoli di legge, tipologia di merci esportabili, e non sempre ce la si può fare da soli». In questo contesto giunge la firma della convenzione con il Centro di assistenza doganale Studio Michelucci di Brescia, società di spedizionieri doganali specializzata in mercati extra Ue. «Grazie alla loro professionalità possiamo garantire ai nostri associati un ulteriore elemento di qualità» aggiunge il presidente Bortolo Agliardi. //

Dal 1826  
**BANCA ALETTI**  
GRUPPO BANCO BPM

PRIVATE BANKING | INVESTMENT BANKING | WEALTH MANAGEMENT | INVESTMENT SOLUTIONS | ADVISORY | [alettibank.it](http://alettibank.it)